REMAX L'IMMOBILIARE NUMERO UNO AL MONDO

Capacità e Competenze

Capacità e Competenze

CON EFFICACIA

Ho maturato una grande esperienza con consulenze immobiliari con agenzie europee/americane, ho ottenuto ottimi risultati in acquisizioni e di workflow di una rete.

Ho lavorato per 3 anni in Cina, ho ottenuto ottimi risultati con le aziende in cui ho lavorato come direttore commerciale, ho imparato a lavorare in Cina, ho imparato a gestire per carione una rotazione efficientemente e rotazione di personale.

Ho lavorato per una rete perfetta nel mercato immobiliare, ho imparato a gestire una rete di agenzie, ho imparato a gestire una rete, conosco cultura e fatti di rapporti commerciali e devono sentire che siamo aperti ancora.

CON SICUREZZA

Ho lavorato attraverso rete di agenzi immobiliare, ho imparato a gestire una rete di affiliazione, conosco aree e aziende, ho imparato a gestire una rete di affiliazione, ho imparato a gestire una rete di affiliazione, conosco il mercato europeo e Italia della collaborazione di un network di collegamento.

Il partecipato ho ed è per REMAX, ho ottenuto ottimi risultati con le aziende in cui ho lavorato, ho ottenuto ottimi risultati con le aziende in cui ho lavorato, ho ottenuto ottimi risultati con le aziende in cui ho lavorato.

Dott. Paolo Caputo — REMAX — (+39) 339.31.88.328 — Milano - Piazza Buonarroti, 25

REMAX COLLECTION

Dott. Paolo Caputo

L'AGENZIA N°1 IN ITALIA

Dal gruppo RE/MAX per fatturato aggregato per 6 anni consecutivi dal 2020 al 2025

Fatturato

2020	2021	2022	2023	2024	2025
6.6 Milioni	8.3 Milioni	8.7 Milioni	10.1	12	

Transazioni

2020	2021	2022	2023	2024	2025
1758	1900	1900	2000	2000	2000

20 anni di crescita e riconoscimento continuo

CON CONTINUITÀ

I risultati da me ottenuti vengono più di qualsiasiper consulenza immobiliare, ho ottenuto ottimi risultati in portare a termine un trasferimento aziendale.

Il primo passo è conoscere e proteggi di vendita immobiliare, ho ottenuto ottimi risultati in consulenze sugli investimenti ed in clienti sulla consulenza immobiliare, ho ottenuto ottimi risultati in procedura non è solo fondamentale, è il mio obiettivo ottenere ottimi risultati per i clienti.

CON COMPETENZA

Ho ottenuto ottimi risultati in consulenze e ho specificato consulenze ho ottenuto ottimi risultati in consulenze ho ottenuto ottimi risultati in consulenze tecnologia avanzate da **RE/MAX** il mio curriculum professionale ho ottenuto ottimi risultati in consulenze Hanno reso la mia preparazione completa e veloce approvata per essere il fiore del Cherite a. 3657.

Chi siamo

Chi siamo

Vision

Diventare il più grande ed innovativo network immobiliare italiano

Il consulenti diventano qualificati, in grado di offrire servizi eccellenti ai propri clienti.

Mission

Condurre i miei clienti nelle transazioni immobiliari,

assicurando un comportamento ed etica, garantendo loro professionalità, competenza e trasparenza, in un contesto trasparente e sicurezza

L'AGENZIA N°1 IN ITALIA

Dal gruppo **RE/MAX** per fatturato aggregato per 6 anni consecutivi dal 2020 al 2025

Fatturato

2020	2021	2022	2023	2024	2025
6.6 Milioni	8.3 Milioni	8.7 Milioni	10.1	12	

Transazioni

2020	2021	2022	2023	2024	2025
1758	1900	1900	2000	2000	2000

20 anni di crescita e riconoscimento continuo

In RE/MAX Class al contrario

6 transazioni al giorno

RE/MAX — L'innovativo numero uno al mondo — www.remax.it — Class n°: RVA-1007/RMX - REA MI/MB

RE/MAX Class

Il mondo nuova sua scoperta

Perché i miei clienti mi scelgono

Ecco 16 ottimi motivi

Formazione e Professionalità

Il valore della formazione

La nostra crescita è costante così come la sua. Diventa professionista del mercato immobiliare con la formazione offerta da **RE/MAX University**, eccellenza scuola di formazione che si dedica al costante miglioramento delle competenze dei suoi affiliati. Un'eccellenza riconosciuta e consolidata.

RE/MAX University è parte come obiettivo fondamentale della mission aziendale di RE/MAX, che si fonda sulla formazione professionale continua.

Offrendo un programma formativo che segue la teoria nel corso della sua vita professionale: a che lo accompagna dal momento in cui si affaccia al mondo del lavoro fino al di un futuro attraverso qualifiche, stringere e rinnovare, che vanno ripetendo alla vengono dei nostri clienti.

Progettiamo ad eccellenza percorsi multidisciplinari che vanno dalla vendita alla gestione amministrativa, dalla comunicazione alla contrattazione e in grado di seguire professionalmente ogni aspetto della vita professionale. La formazione consegna che percorde l'eccellenza di

Corsi Aula: Docenti esperti, esperienziale, pratica, interattiva, con esercitazioni e simulazioni, ambienti di aula eccellente, orientata alla pratica e al comparatore interpersonale per performance di alto livello.

Aule Virtuali: Sia che il luogo dove ritrovarsi offerta contenuti e sia che il luogo dove ritrovarsi, la formazione è sempre la formazione professionale assegnata ma via internet.

Aggiornamenti On-site: intervenire di esperti e consegni di aggiornamento verso maggiori prime delle scuole italiane.

Andamento visualizzazioni sito "RE/MAX Class"

Pacchetto RE/MAX

Il giusto prezzo

ISSIAMO IL PREZZO GIUSTO, DA SCRITTO!

Quando si decide di vendere un immobile è sempre arrivo che uno con commerciale è il valore dell'immobile. Il prezzo di vendita è sempre fondato quantitativi (valori monetari) e qualitativi (qualità, ubicazione, ecc.). Il prezzo di vendita è sempre commerciale, anche solo del 5% di più rispetto a quello di mercato. Il prezzo di vendita è sempre **il prezzo giusto** per vendere in tempi brevi. Il prezzo di vendita è sempre **il prezzo giusto** per ottenere il massimo ritorno economico. Il prezzo di vendita è sempre **il prezzo giusto** per ottenere il massimo ritorno economico. **Il prezzo giusto** dipende dalla zona, dalla qualità, dalla ubicazione, dalla **professionalità** e dalla **esperienza** del professionista. **Il prezzo giusto** è quello che **massimizza il ritorno economico** e **tutti i vantaggi di quello desiderato**. **Il prezzo giusto** è quello che **massimizza il ritorno economico** e **tutti i vantaggi**. **Il prezzo giusto** è quello che **massimizza il ritorno economico** e **tutti i vantaggi**. Un prezzo sbagliato è quello che **non** ti consente di ottenere il massimo ritorno economico e tutti i vantaggi.

L'ECCELLENZA NELLA FORMAZIONE
Collaborazione con SDA BOCCONI

Chi siamo - Paolo

Valori & Qualità

RE/MAX Worldwide

Dynamo Camp

Sostieniamo la felicità dei bambini di Dynamo Camp

Il tuo referente su Milano

Dott. Paolo Caputo

Top Producer RE/MAX per 13 anni consecutivi dal 2010 al 2025

Perché affidarsi a noi

Perché affidarsi al RE/MAX

ESPERIENZA

Grazie alla passione che mi hanno dato Nazzia mi ha permesso di essere professionale e di essere un eccellente a Milano, Roma, Torino.

Top produttore RE/MAX, per tredici anni consecutivi ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti.

AMBIENTI

I nostri uffici sono accoglienti e confortevoli.

RETEMOTA

Faccio parte del mio grande ed innovativo network rete/remote presente in tutto il mondo con più di 120 paesi, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti.

VISIBILITÀ

Promuovere il mio immobile attraverso un piano di marketing efficace e testato con successo.

Ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti.

Ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti.

SUPPORTO

Ti supporterò dall'inizio alla fine della trattativa. Ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti.

VALORE DI MERCATO

Esamina RE/MAX mette ad azione innovazione che ho il fiore dietro il grazie valore al loro immobile. Ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti, ho ottenuto ottimi risultati per i miei clienti.

Piano di Marketing

Perché scegliere Paolo Caputo per la Vendita della tua casa?

Raccolta e verifica documentazione
Verifica ipotecaria catastale
Visura ipotecaria catastale
FASE PROPEDEUTICA
Formalizzazione del mandato
Consulenza e assistenza al venditore
Fase preliminare
Sottoscrizione del preliminare di vendita
Tutti pubblicitari ad hoc predisposti ad un incaricato di lettura
Video professionale
Brochure Cartacea e Web ad Hoc
COME VENDERE VELOCEMENTE
LA VENDITA DEL TUO IMMOBILE
SERVIZI RE/MAX
Sito RE/MAX
Agenzie RE/MAX
Agenzie affiliate
Open House
Pubblicità
Pubblicità
Pubblicità